

**ZAPOWIEDŹ SZKOLEŃ
W RAMACH DOSKONALENIA ZAWODOWEGO
JESIEŃ ' 2025**

Temat: „Odpowiedzialność w umowach: Jak skutecznie negocjować i chronić interesy klienta biznesowego? Strategie i klauzule umowne z praktyki rynkowej.” cz. 1

Data: 02.10.2025, godz. 16.00-18.15

Miejsce: szkolenie ON LINE na platformie Zoom, na życzenie wykładowcy szkolenie nie będzie nagrywane i udostępniane do odtworzenia w terminie późniejszym.

Prowadzący: Małgorzata Fitrzyk-Barral

*radca prawny,
twórca Wspornika Kontraktowego – pierwszego negocjacyjnego playbooka on-line dla polskich prawników oraz podcastu „Naucz się negocjować umowy – prawo w biznesie”.
Studiowała na Wydziale Prawa i Administracji Uniwersytetu Jagiellońskiego, odbyła aplikację sądową w Sądzie Okręgowym w Krakowie oraz aplikację radcowską w OIRP w Warszawie. Ukończyła program “EU law – International Trade” (Columbus School of Law, The Catholic University of America) oraz została wyróżniona w „Legal 500 US: Law Firms in Europe”.*

Specjalizuje się w negocjowaniu umów i ma ponad 20 lat doświadczenia w tym obszarze. Prowadziła negocjacje na projekty realizowane w Polsce, krajach bałtyckich, Ukrainie i Rosji dla grup kapitałowych notowanych na giełdzie w Warszawie i Nowym Jorku (grupa z listy Fortune 500). Negocjowała między innymi kontrakty na wdrożenie systemów automatyzacji i sterowania procesami przemysłowymi (elektrownie, kopalnie, zakłady produkcyjne i rafinerie), transakcje nieruchomościowe (centra handlowe, magazyny, działki inwestycyjne), umowy franczyzowe (13 marek, [m.in.](#): Hugo Boss, Gap i Esprit), umowy sprzedaży biznesów, umowy joint-venture (Polska, Cypr, Holandia, Wielka Brytania) oraz umowy dla przemysłu kosmicznego.

Opracowała i prowadziła szkolenia z negocjowania umów w grupie kapitałowej z listy Fortune 500, a w chwili obecnej jest wykładowcą szkoleniowym Krajowej Szkoły Administracji Publicznej.

Program szkolenia

Część I – 2.10.2025 (3 x 45 minut)

1. Formuła odpowiedzialności kontraktowej.
 2. Pola manewru w mechanizmach kontraktowej odpowiedzialności.
 3. Mapa negocjacyjnych granic.
 4. Rynkowe strategie negocjowania warunków odpowiedzialności:
 - a. Automatyczna penalizacja – oderwanie odpowiedzialności od szkody.
 - b. Zarządzanie ryzykiem – ograniczenie rodzaju i wysokości szkody.
 - c. Manipulacja metodologią ustalania odszkodowania.
 - d. Przejęcie kontroli nad formą naprawienia szkody.
 - e. Profesjonalizm w wersji premium – modyfikacja poziomu staranności.
 - f. Proces vs wynik – zamiana staranności na rezultat (*i vice versa*).
 - g. Gra o ryzyko – zmiana reguł odpowiedzialności.
-

Temat: „Odpowiedzialność w umowach: Jak skutecznie negocjować i chronić interesy klienta biznesowego? Strategie i klauzule umowne z praktyki rynkowej.” cz. 2

Data: 09.10.2025, godz. 16.00-18.15

Miejsce: szkolenie ON LINE na platformie Zoom, na życzenie wykładowcy szkolenie nie będzie nagrywane i udostępniane do odtworzenia w terminie późniejszym.

Prowadzący: **Małgorzata Fitrzyk-Barral**

radca prawny,

twórca Wspornika Kontraktowego – pierwszego negocjacyjnego playbooka on-line dla polskich prawników oraz podcastu „Naucz się negocjować umowy – prawo w biznesie”. Studiowała na Wydziale Prawa i Administracji Uniwersytetu Jagiellońskiego, odbyła aplikację sądową w Sądzie Okręgowym w Krakowie oraz aplikację radcowską w OIRP w Warszawie. Ukończyła program “EU law – International Trade” (Columbus School of Law, The Catholic University of America) oraz została wyróżniona w „Legal 500 US: Law Firms in Europe”.

Specjalizuje się w negocjowaniu umów i ma ponad 20 lat doświadczenia w tym obszarze. Prowadziła negocjacje na projekty realizowane w Polsce, krajach bałtyckich, Ukrainie i Rosji dla grup kapitałowych notowanych na giełdzie w Warszawie i Nowym Jorku (grupa z listy Fortune 500). Negocjowała między innymi kontrakty na wdrożenie systemów automatyzacji i sterowania procesami przemysłowymi (elektrownie, kopalnie, zakłady produkcyjne i rafinerie), transakcje nieruchomościowe (centra handlowe, magazyny, działki inwestycyjne), umowy franczyzowe (13 marek, [m.in.](https://m.in.pl): Hugo Boss, Gap i Esprit), umowy sprzedaży biznesów, umowy joint-venture (Polska, Cypr, Holandia, Wielka Brytania) oraz umowy dla przemysłu kosmicznego.

Opracowała i prowadziła szkolenia z negocjowania umów w grupie kapitałowej z listy Fortune 500, a w chwili obecnej jest wykładowcą szkoleniowym Krajowej Szkoły Administracji Publicznej.

Program szkolenia

Część II – 9.10.2025 (3 x 45 minut)

Część II – 9.10.2025 (3 x 45 minut)

1. Formuła 5 kroków – kuloodporne ograniczenie odpowiedzialności.
 2. Najczęstsze problemy ludzi biznesu – o czym rozmawiać z klientem.
 3. Jak wynegocjować zgodę na ograniczenie odpowiedzialności.
 4. Specyfika ograniczania odpowiedzialności w umowie ramowej.
 5. Kary umowne – problemy, pułapki i rynkowa praktyka.
 6. 13 zasad skutecznego zastrzegania kary umownej.
 7. 13 negocjacyjnych strategii ograniczania ryzyka kary umownej.
-

WARSZTATY Z SĄDEM

„Warsztaty z Sądem” to propozycja cyklu spotkań z sędziami specjalizującymi się w różnych dziedzinach, którzy w oparciu o konkretne, wybrane sprawy zasygnalizują zespół problemów zarówno materialno-prawnych jak i procesowych, które staną się podłożem dyskusji nad różnymi wariantami podejścia pełnomocnika procesowego do prowadzenia takiej sprawy. Założeniem takich spotkań jest ich dyskusyjny, warsztatowy charakter, bezpośrednia interakcja między uczestnikami i prowadzącym/mi. Dlatego będą odbywać się **wyłącznie formie stacjonarnej** w siedzibie Izby Adwokackiej w Lublinie.

W październiku 2025 proponujemy Państwu następujące warsztaty:

Temat: **Ochrona dóbr osobistych - cz. I**

Data: **23.10.2025, godz. 16.00-18.00**

Miejsce: szkolenie stacjonarne Izba Adwokacka w Lublinie Al. Racławickie 8

Prowadzący: **Piotr Jakubiec** - Sędzia Sądu Okręgowego w Lublinie I Wydział Cywilny

Temat: **Ochrona dóbr osobistych - cz. II**

Data: **30.10.2025, godz. 16.00-18.00**

Miejsce: szkolenie stacjonarne Izba Adwokacka w Lublinie Al. Racławickie 8

Prowadzący: **Piotr Jakubiec** - Sędzia Sądu Okręgowego w Lublinie I Wydział Cywilny

Kazusy wraz z pytaniami/zagadnieniami do dyskusji, które będą przedmiotem warsztatów, zostaną Państwu przesłane na tydzień przed dniem zajęć.

ZAPOWIEDZI SZKOLEŃ W LISTOPADZIE I GRUDNIU 2025

Temat: **Warsztaty z Sądem: „Praktyczne aspekty konstrukcji zarzutów apelacji karnej cz. I i II – dwa spotkania”**

Data: zostanie podana w terminie późniejszym

Miejsce: szkolenie stacjonarne Izba Adwokacka w Lublinie Al. Racławickie 8

Prowadzący: **Artur Ozimek** - Sędzia Sądu Okręgowego w Lublinie

Temat: **Rekonstrukcja wypadków drogowych - analiza przypadków cz. I i II – dwa spotkania”**

Data: zostanie podana w terminie późniejszym

Miejsce: szkolenie ON LINE na platformie Zoom

Prowadzący: **Paweł Kępa** – biegły sądowy Sądu Okręgowego w Rzeszowie

Przypominamy, że na stronie internetowej Izby w zakładce Strefa Adwokata / Doskonalenie zawodowe (<https://adwokatura.lublin.pl/strefa-adwokata/doskonalenie-zawodowe/>) dostępne są informacje o szkoleniach oferowanych przez Izbę oraz Naczelną Radę Adwokacką. Zachęcamy do odwiedzania strony.

Jesteśmy otwarci na wszelkie Państwa propozycje co do tematyki szkoleń oraz wykładowców. Wszelkie propozycje prosimy kierować na adres Izby sekretariat@ora.lublin.pl.